

Miljardentreprenader för byggare i norr

ARTIKELN PUBLICERADES I TIDNINGEN KAUPPALEHTI DEN 28 APRIL 2016.

Skriven av Antti Lehmusvirta. Översättning: Martin von Pfaler

Barentsområdets jättelika byggprojekt lockar företag från Finland.

I enbart Nordnorge och norra Sverige uppgår de planerade infrastrukturinvesteringarna till 110 miljarder euro fram till år 2025, enligt byggkonsultföretaget **Rambolls** beräkningar.

Jätteinvesteringarna skapar utmärkta möjligheter även för finländska företag, men bara om företagen slår ihop sina förmågor och hittar lokala partners, som kan ge dem tillgång till befintliga nätverk.

I kommunhuset i Gällivare har en grupp företagare samlats för att höra om möjligheterna här uppe i norr.

”Finländarna måste bilda samarbetskonglomerat. Dessutom krävs lokalkunskap och kontakter. Annars går det inte”, säger konsultföretaget **M. Blomster Consulting**s vd **Micael Blomster**, som står som arrangör för företagarresan tillsammans med **Finsk-svenska handelskammaren**.

I MalMBERGET, GÄLLIVARE och Kiruna ska hela stadsdelar antingen rivas, byggas eller flyttas, så att gruvbolaget LKAB ska kunna fortsätta bryta järnmalm.

Detta betyder totalt 5 000 bostäder och 700 000 kvadratmeter bostads- och offentlig areal fram till år 2035.

”Här finns enorma behov, men det är inte så enkelt att man bara lastar maskinerna på ett flak och börjar gräva”, säger **Maskinföretagarnas** markbyggnadschef **Markku Leskinen**.

Det svåra är att nå ut på marknaden, locka anställda till ett arbete med mycket resor samt lönen.

Enligt **SKS Infra Oy**s vd **Seppo Saarelainen** kan det bli särskilt svårt att locka arbetstagare med familj.

”Det skulle vara lockande om förtjänsten här var lite bättre än hemma”, säger utvecklingschefen för **Insjö-Österbottens Företagstjänst**, **Juha Lehtineva**.

”Utgifterna blir betydligt större när man måste ordna med boende och betala dagpenning”, påpekar Leskinen.

Företagarna verkar helt överens om att nyckeln till framgång är en lokal samarbetspartner, som kan svenska och känner till sedvänjorna.

”De finländska hus- och markbyggarna skulle till exempel kunna bilda ett konglomerat och anställa en svenskspråkig projektchef som representant”, säger Leskinen.

Handelskammaren, **M. Blomster Consulting** och **Företagarna** arrangerar liknande resor även till andra ställen i Sverige. Finländska företagare erbjuds härmed möjligheten att bekanta sig med det lokala näringslivet och företagarna.

”Småföretagarens bästa rådgivare är en annan småföretagare med erfarenhet”, säger handelskammarens vd **Kjell Skoglund** till besökarna.

Förverkligandet av alla projekt inom regionen kräver ett stort antal byggare och kompetens inom många branschområden.

”Det vore verkligen synd om finländarna skulle kasta bort en sådan här möjlighet”, säger Saarelainen.

Projekt inom Barentsregionen

Norra Sverige: Tusentals bostäder och offentliga lokaler. Stor efterfrågan på infrastrukturbyggande.

Nordnorge: Gasfält, oljeterminaler, hamnar, vindkraftverk, vägar och bostäder.

Behov: Professionella byggare till vägar, gator, vatten- och avlopp, mark- och grönområden, energiförsörjning, el- och vägnät samt bostäder och offentliga lokaler.