

Tänään

Ilkka.fi
luetuimmat
pääkirjoitukset

- 1. Rahapeliyhtiön johtajan palkkaus ei hyvältä näytä
- 2. Suomalaiset tarvitsevat Venäjän kasvaneista riskeistä tuoretta tietoa
- 3. Li Anderssonilla on maatalouteen omat lopetuslistat
- 4. Eteläpohjalaiset osuvat nyhtökauran pohjustamaan ruokatrendiin
- 5. Vaasan perustelut päivystyskiistassa yhä vailla faktoja



ILKKA
Täynnä elämää



Täällä sielu lepää ja talkoohenki elää. Kjell Skoglund sai oppinsa yhteistyön merkityksestä kotikylän jalkapallojoukkueessa ja suvun mailla. Maapalsta on molempien isovanhempien perintöä. KUVAT: AUNE WARONEN

Sillanrakentaja Pohjolasta

AUNE WARONEN
KRISTINANKAUPUNKI

Mikään ei riko rauhaa Tiukan Puskamarkissa pienen torpan pihassa. Viereinen pelto hehkuu iltapäivän pehmeää valoa ja vanha rakennus huokuu ystävällisyyttä.

-Kun työpäivinä on jatkuvasti yhteydessä ihmisiin, välillä kaipaava hiljaisuutta ja lepoa. Täällä sitä saa, sanoo Tukholmassa toimivan Suomalais-ruotsalaisen kauppakamarin toimitusjohtaja **Kjell Skoglund** astuessaan sisään isovanhempinsa mailla olevaan vanhaan tupaan.

Skoglund hankki paikan kotikylästään, koska halusi pitää yhteyttä juurilleen.

-Sinne olen kerännyt vanhoja esineitä vuosien varrella. On pitänyt täällä juhlia ja edustustilaisuuksia, suurimpana 50-vuotisjuhla, jossa oli 540 ihmistä.

Lahjarahat, 16000 euroa, hän antoi paikalliselle nuorisoseuralle kiitokseksi siitä, että on saanut kasvaa niin hienossa kylässä.

Skoglundin lapsuudessa koko kylän poikien oli oltava mukana, jotta jalkapallojoukkue saatiin täyteen.

Samalla tuli oppia siitä, kuinka erilaiset ihmiset saadaan puhaltamaan yhteen hiileen ja luomaan toimivia verkostoja.

Kokemusta hän soveltaa nyt työelämässä. Kauppakamari luo yhteyksiä ja auttaa yrityksiä vientiponnisteluissa.

-Yrityksmaailmassa ei ole rajoja, ei kuntien, maakuntien eikä edes maiden välillä. Ne näkyvät vain kartalla. Loppupeleissä se voittoa, jolla on parhaat verkostot ja sillat rajojen yli.

Pohjanmaan ja Etelä-Pohjan-

FAKTA

Sukkulointia ja verkostoitumista

- Suomalais-ruotsalaisen kauppakamarin toimitusjohtaja vuoden 2015 alusta.
- Maaliskuussa 2016 Skoglundille myönnettiin tunnustus-palkinto Suomen ja Ruotsin välisen yhteistyön edistämisestä.
- Pohjoismaisen tiedotustoimiston toiminnanjohtaja Vaasassa 1990-luvulla.
- Projektipäällikkönä Norden-yhdistysten liitossa Norjassa 1993-96.

- Pohjola-Nordenin tehtävissä Suomessa 1990-luvulta vuoteen 2014, viimeksi pääsihteerinä.
- Aloitti uransa Kristiinan raittiussihteerinä 1980-luvulla.
- 52-vuotias, asuu Kirkkonummella ja Tukholman Gärdetissä.
- Kolme lasta, Sebastian 29, asuu Tukholmassa, kotona Sanni, 17, ja Sofia, 15.
- Vapaa-aikanaan tukee tyttärien harrastuksia ja rentoutuu Tiukan Metsätorppalla.

maan välinen raja alkaa näyttää pelkältä viivalta paperilla. Jos Tukholmassa ja Kirkkonummella nykyisin asuva Skoglund saisi päättää, se ei olisi edes sitä.

-Suomenkielisen ja ruotsinkielisen alueen rajan on syytä olla näkymätön. Pitää osata tehdä yhteistyötä ja katsoa pidemmälle. Parasta verkostoa ei saa valvomalla omaa rajaa vaan antamalla omastaan jotain tärkeää, sellaista, jota toisella ei ole, esimerkiksi osaamista, Skoglund sanoo.

Kaikki eristäytyminen haittaa menestystä - oli kyse sitten kylän tai pienen maan jalkapallojoukkueesta tai globaalin maailman yrityksestä.

Skoglund viittaa Islantiin, jonka jalkapallojoukkue menestyi kesällä, koska heillä oli rohkeutta nykäistä eri ammattien ihmisiä mukaan joukkueeseen ja satata yhteenkuuluvuuteen myös yleisön kanssa.

-Tähtien kanssa on helppo olla, he kulkevat omaa rataansa omalla moottorillaan. Yhteis-

työprojekteissa haaste on saada innostumaan ne, jotka eivät ole heti niin täysillä mukana.

Lähes koko työuransa pohjoismaisia suhteita rakentaneelle Skoglundille luontevin suunta on länteen. Ruotsiin on vain pieni askel, ja tulevaisuudessa maiden väli ehkä suhautetaan yli tuhat kilometriä tunnissa kiitävällä Hyperloop-junalla.

-Etelä-Pohjanmaalla ja Pohjanmaalla on sekä historian että maantieteen vuoksi läheiset suhteet Ruotsiin. Merenkurku on kapea ja sen yli on helppo luoda yhteyksiä, ja tarvitsemme Ruotsia nyt enemmän kuin koskaan.

Ruotsalaiset osaavat myynnin ja markkinoinnin ja hallitsevat kansainväliset markkinat. Siinä missä Suomen talous sakkaa, Ruotsissa kaikki kasvaa.

-Pohjolaaan tulevista investoinneista jopa 75 prosenttia tulee Ruotsiin. Suomalaisille olisi kysyntää monella alalla.

Yrittäjyys on Ruotsissa nyt

kaikkien huulilla, myös eläkeläisten, jotka perustavat pikku-yrityksiä eläkepäiviensä iloksi. Myös sijoittajat ovat löytäneet Ruotsissa pienet kasvuyritykset.

-Verotuloja ei Suomessakaan tule siitä, että eläkeläiset lyövät golfpalloa kentällä. On iso resurssihukka, jos he häviävät työmarkkinoilta 60 vuoden iässä, Skoglund miettii.

Esimerkkeinä pohjalaisyrityksiä, jotka ovat onnistuneet Ruotsissa, Skoglund nimeää seinäjokelaisen Atrian, kauhavalaisen ikkunavalmistajan Skaalan sekä kristiinalaisen Nordautomationin.

-Atrialla on yli tuhat työntekijää Ruotsissa ja sen tuotteet ovat erittäin suosittuja. Toisaalta pientuottajilla on nyt mahdollisuuksia Ruotsissa. Siellä halutaan puhtaita, laadukkaita ja terveellisiä elintarvikkeita, ja niitä Etelä-Pohjanmaalla nyt tehdään.

Haasteena suomalaisille ovat yhä myynti ja markkinointi.

-Nykytilanne on uusi suomalaisille, joiden tuotteet menivät ennen ilman markkinointia Venäjälle. Suomalaisyrityksille olisi huikeat markkinat nyt juuri esimerkiksi Kiirunan seudulla ja Jällivaarassa, jossa rakennetaan valtavasti kaupungin siirron yhteydessä, mutta siellä ei selvitä englannilla. On osattava ostajan kieltä eli ruotsia, Skoglund sanoo.

Kauppakamari avasi kesäkuussa infopisteen Tornioon. Siellä pyritään auttamaan suomalaisyrityksiä, jotka suuntaavat Pohjois-Ruotsin markkinoille.

Suomalaisyrityksille on mahdollisuuksia myös terveysteknologiassa. Alan volyymi on vii-



Tiukan Puskamarkissa sijaitsevaan Metsätorppaan on kerätty vanhojen aikojen esineistöä. Kjell Skoglundille paikka on paras latautumispiste kiireisen työelämän lomassa.

sinkertaistunut viime vuosina ja työpaikkoja on 10000.

Skoglund kannustaisi yhteistyöhön myös terveydenhuollon puolella.

-Miksi kaikkien yliopistosairaaloiden pitää keskittyä kaikkeen? Viisaampaa olisi, että Ruotsin kanssa tehtäisiin yhteistyötä vaikeimpien leikkauksen kohdalla. Aivoleikkaukset hoidettaisiin toisessa maassa, jotkut toiset suuret leikkaukset toisessa.

Suomessa ja Ruotsissa keskustelu- ja kaupantekokulttuuri eroaa selvästi. Sana *ei* on lähes kadonnut ruotsin kielestä.

-Kun ruotsalainen sanoo, että *tämähän näyttää hyvältä*, se ei tarkoita että tehdään kaupat. Se tarkoittaa, että jatketaan neuvotteluja, viedään asia ehkä esimiehelle ja katsotaan, päästäänkö eteenpäin.

Ruotsalainen liikemies voi puhua kesälomastaan tai lapsensa harrastuksesta samalla kun

kauppoja lämmitellään.

-Siellä ollaan Suomea lähempänä amerikkalaista small talkia. Ei pidä pelätä, että kokouksia tulee paljon ja päätös kestää. Kaupat syntyvät, kun osapuolet ovat tutustuneet toisiinsa.

Ruotsin suuntaan Skoglund on ollut rakentamassa uusia siltoja sen jälkeen, kun hänet valittiin tehtävänsä vuoden 2015 alusta.

Heti nähtiin, että paikalle saa-

tiin varsinainen verkostojen viittelijä. Kauppakamarin jäsenmäärä on noussut 40 prosentilla puolestoista vuodessa.

Skoglund hymyilee.

-Ruotsi on ollut Saksan ohella viime vuosina Suomen tärkein vientimaa. Meidän on helppo ymmärtää toisiamme jo yhteisen historian vuoksi. Arvot ovat lähellä toisiaan. Silti kulttuurissa on pieniä eroja, jotka tekevät kanssakäymisestä jännittävää, hän sanoo.